

GeQuo

Gutes Werkzeug ist die halbe Arbeit

Die gewerbliche Versicherung steht vor großen Herausforderung. Zum einen haben viele Mitbewerber den Leistungsumfang ihrer Produkte in den letzten Jahren sukzessiv erhöht, sodass die Generierung von Neugeschäft mit veralteten Produkten schwierig ist. Zum anderen führt die Schadenteuerung, befeuert durch die Inflation, zu einer verschlechterten Ertragslage. In der Sachversicherung stehen die Gesellschaften zudem vor Klimarisiken und möglicherweise zunehmenden Groß- und Kumulschäden.

Eine Erneuerung der Produkte und Tarife kann hier Abhilfe schaffen, die Combined Ratio verbessern und Wachstumschancen generieren.

Für die Quotierung gewerblicher Risiken hat Meyerthole Siems Kohlruss [MSK] das Tool GeQuo zur Kalkulationsgrundlage und Implementierungshilfe entwickelt.

Tarifierung nach Maß

GeQuo ist ein in MS Excel implementierter Tarifrechner, in dem als Ausgangsbasis die jeweils aktuellen GDV-Kalkulationsgrundlagen (unverbindliche Netto-Risiko-Kalkulationen und Studien) abgebildet sind. Das Tool kann einfach auf die eigene Produkt- und Tariflandschaft angepasst werden. Je nach Wunsch kann MSK punktuell oder umfassend bei der Kalkulation selbst unterstützen. Umfasst sind die gewerbliche Sachversicherung – getrennt nach Gebäude und Inhalt sowie optional Betriebsunterbrechung – sowie die gewerbliche Haftpflichtversicherung.



- › Implementierte Gefahren: Feuer, Sturm/Hagel, Leitungswasser, Einbruchdiebstahl, erweiterte Elementar
- › Differenzierte Einstufung sämtlicher Betriebsarten nach Verlaufs- und Franchisenklassen
- › Abbildung der Versicherungssummenabhängigkeit mittels degressiver Tarife
- › Kostenparameter, Zu- und Abschläge zur Trendberücksichtigung und weitere Risikozuschläge oder Rabattstrukturen können vom Anwender selbst oder mit Unterstützung von MSK kalkuliert und einfach eingepflegt werden

Darüber hinaus sind unternehmensspezifische Erweiterungen des Quotierungstools problemlos möglich.

- › Individuelle Zonierungsmodelle für die regionale Gefahrenexponierung
- › Integration zusätzlicher, risikodifferenzierender oder innovativer Tarifmerkmale (z.B. Gebäude-Energieeffizienzklasse)
- › Kalkulation individueller Tariflinien und Zusatzdeckungen (z.B. Extended Coverage, Transport, Glasbruch, Elektronik, Mietausfall, Unbenannte Gefahren, ...)
- › Integration von Zeichnungsleitlinien zur Kennzeichnung anfragepflichtiger Risiken oder Aussteuerung von unerwünschtem Geschäft
- › Einstufung der Betriebsarten in leichtes, mittleres und schweres Geschäft, die z.B. in die Zeichnungsrichtlinien einfließen können

Honorar

Für GeQuo wird keine Lizenzgebühr veranschlagt. MSK stellt lediglich den Aufwand zur Abbildung der individuellen Produktstruktur und Unternehmensspezifika sowie bei optionaler Unterstützung bei der Kalkulation selbst in Rechnung.

Daten sind unsere Expertise

Im Bereich der Produktentwicklung und Tarifierung verfügt MSK über eingehende Erfahrung – auch dank mehrerer Datenpools. Insbesondere betreibt MSK einen Datenpool für das Gewerbegeschäft (Sach/Haft) mit einem Marktanteil von ca. 15%.

Meyerthole Siems Kohlruss

Meyerthole Siems Kohlruss wurde 1998 in Köln als erste deutsche aktuarielle Beratungsgesellschaft gegründet und begleitet Versicherungsunternehmen bei strategischen Entscheidungen und operativen Prozessen. Die Schwerpunkte liegen in Datenpools, Tarifierung, Reservebewertung, Risikomodellierung und Solvency II.

Ihre Ansprechpartner:innen

Carina Götzen

Meyerthole Siems Kohlruss

Tel +49(0)221 42053-0

E-Mail: carina.goetzen@aktuare.de

Thomas Lorentz

Meyerthole Siems Kohlruss

Tel: +49 (0)221 42053-0

E-Mail: thomas.lorentz@aktuare.de