

## SHU-Datenpool Statistiken wie ein Marktführer



*Auswertungen in VHV  
auf PLZ-Ebene für die  
versicherten Gefahren  
Einbruchdiebstahl,  
Fahrraddiebstahl und  
Überspannung*



Förderer  
**SCOR**  
The Art & Science of Risk

Meyerthole Siems Kohlruss betreibt einen Datenpool für das Privatkundengeschäft in den Sparten Haftpflicht, Unfall sowie Verbundene Hausrat und Verbundene Wohngebäude. Die einzelvertraglichen Daten der beteiligten Gesellschaften werden einmal jährlich in den Datenpool eingebracht und aktuariell ausgewertet.

- > Statistiken wie ein Marktführer: Viele Unternehmen sind aufgrund ihrer Bestandsgröße im Nachteil gegenüber den großen Gesellschaften. Der Datenpool umfasst aktuell 20 Versicherer und bildet je nach Sparte einen Marktanteil von bis zu 13% ab.
- > GDV-Statistiken auf Spartenebene ergänzen: Der GDV versorgt seine Mitglieder nur mit groben Informationen. Das Auswertungsprogramm des Datenpools umfasst neben den Statistiken des GDV ein umfangreiches Spektrum an Analysen und flexiblen Auswertungsmöglichkeiten.

## Leistungen des SHU-Datenpools

- > Know-how im Unternehmen aufbauen: Den Unternehmen wird aggregiertes Datenmaterial zur Verfügung gestellt. Zusätzlich bietet sich die Gelegenheit, sich regelmäßig mit erfahrenen Managern und Spartenspezialisten auszutauschen.
- > SHU-Analyzer: Die Unternehmen erhalten den »SHU-Analyzer«, ein Softwaretool, mit dem sie individuelle Auswertungen sowohl auf dem gesamten Datenpool als auch auf ihrem eigenen Bestand durchführen können.
- > Benchmarkanalysen: Ein anonymisiertes Benchmarking zeigt auf, in welchen Bestands- und Schadenssegmenten sich der Erfolg einzelner Poolteilnehmer von dem der anderen unterscheidet.

## Wertorientierte Steuerung mit dem SHU-Datenpool

- > Kritische Kundenmerkmale spartenübergreifend identifizieren: Merkmale, die den Schadenverlauf günstig oder ungünstig beeinflussen, werden identifiziert und bewertet. Für Seniorenprodukte steht z. B. das Alter des Kunden im Fokus.
- > Änderungen des Bestandsmixes erkennen: Welche guten Segmente sind stornogefährdet? Gibt es hohe Abschlussquoten bei schlechten Risiken? Die Gegenüberstellung von Schaden-, Storno- und Abschlussquote gibt Aufschluss.
- > Vertriebswege analysieren: Die Ergebnisse der verschiedenen Vertriebswege Stammorga, Makler und Direktvertrieb werden in Bezug auf Schadenverlauf, Storno und Neuabschluss miteinander verglichen und bewertet.
- > Regionalisierung: Nicht nur die Sachsparten, auch die Unfall- und Haftpflichtversicherung zeigen Potenzial für eine Regionalisierung bei der Tarifierung.
- > Neue Produktideen: Neben der Bewertung von simulierten Schadenfreiheitsklassen, speziellen Zielgruppenkonzepten, u.a. für Senioren, ist ein quadratmeterbasierter Tarif für die Sach-Sparte entwickelt worden.



Förderer

**SCOR**  
The Art & Science of Risk

## Referenzen

Meyerthole Siems Kohlruss ist der Datenpool-Spezialist im deutschsprachigen Markt. Das Unternehmen betreibt seit 2002 mehrere Datenpools mit insgesamt über 60 teilnehmenden Gesellschaften und verwaltet mittlerweile weit über 300.000.000 Datensätze. Gerne vermitteln wir Ihnen einen Kontakt zu den Teilnehmern.

## Datenschutz und Datensicherheit

Das DEKRA-Zertifikat „ISO 27001:2017“ bescheinigt Meyerthole Siems Kohlruss von unabhängiger Seite ein beständiges, sehr hohes Sicherheitsniveau im Umgang mit Daten. Die Verfahren entsprechen hinsichtlich Datenschutz-Grundverordnung, Kartellrecht und Code of Conduct den aktuellen rechtlichen Anforderungen.

## Ihre Ansprechpartner:innen

### Florian Bohl

Projektleiter  
Meyerthole Siems Kohlruss  
Tel: +49 (0)221 42053-0  
E-Mail: [florian.bohl@aktuare.de](mailto:florian.bohl@aktuare.de)

### Kai-Olaf Knocks

Senior Underwriter  
SCOR Global P&C Deutschland  
Tel: +49 (0)221 2928-0  
E-Mail: [kknocks@scor.com](mailto:kknocks@scor.com)